

MOSAIKHJØRNET A/S SØGER EN FORRETNINGSORIENTERET PROJEKTKONSULENT (SJÆLLAND)

Som vores nye projektkonsulent indgår du i vores dynamiske salgs- og projektafdeling, hvor du selvstændigt står i spidsen for opsøgende salg, såvel som vedligeholdelse. Du rådgiver vores kunder, arkitekter og bygherrer inden for B2B-projektsalg samt indtænker Mosaikhjørnets helhedsløsninger inden for fliser, baderumsmøbler og tilbehør i byggerier.

Hvem er du?

- Din baggrund kan være inden for byggemarkedet eller trælast. Du er måske allerede kørende sælger, kommer fra byggebranchen og har mod på at sælge og rådgive omkring fliser og tilbehør.
- Du arbejder løsningsorienteret og struktureret, er serviceminded, udadvendt og kan bevare overblikket i travle situationer.
- Du skaber gode relationer til alle i din portefølje og fungerer som rådgiver inden for opsætning af fliser, baderumsmøbler og indretning af badeværelser og huse.

Det gør dig stolt...

...at give en god og professionel rådgivning. Du er ligeledes stolt over at være en del af et stærkt brand, der står for faglighed, passion og ansvarlighed. Ikke mindst har du lysten til at være en del af et godt team både lokalt og på landsplan.

Primære arbejdsopgaver

- Opnå budgetter
- Arkitekt- og rådgiverbesøg
- Fokus på at skabe nye kunderelationer
- Vedligeholde og motivere forhandlere
- Booke, afholde og opfølgning på møder
- Markedsovervågning

Vi forventer

- Du har minimum tre års dokumenteret salgserfaring.
- Du er en god forhandler og forstår den svære balance mellem kompromis og gennemslagskraft.
- Du er en ambitiøs sælger, men altid med fokus på kundens behov.
- Du er struktureret, har et højt drive, er positiv, resultatorienteret, samarbejdsdygtig og udadvendt.
- Det forventes, at du kan arbejde selvstændigt, da salget i høj grad finder sted i marken.

Du kan forvente...

...at du bliver en del af et dynamisk og resultatorienteret team. I netop dette job får du berøring og erfaring med en bred vifte af arbejdsopgaver og kontaktflader, internt som eksternt. Til gengæld for din motivation og dedikation, tilbyder vi dig attraktive ansættelsesvilkår bestående af fast løn, bil-, pensions- og sundhedsordning. Ydermere får du en mobil og bærbar computer stillet til rådighed. Jobbet vil primært være på Sjælland, med base på vores kontorer i Glostrup og København.

Din chef

Stephan Jonasson, Mosaikhjørnets salgschef, har mere end 30 års erfaring med salg, hvoraf 10 år er med ledelseserfaring. Stephan vægter følgende højt:

- Work-life balance
- Udvikling og innovation
- Budgetkrav med frihed under ansvar
- Ingen mikromanagement
- Ejerskab og input fra alle sælgere
- Humor og glæde i salgsteamet

Interesseret?

Din ansøgning og dit CV sendes til salgschef Stephan Jonasson, sjo@mosaikhjornet.dk. Der vurderes ansøgninger og kaldes til samtale løbende, så send gerne din ansøgning hurtigst muligt.

Om vores rekrutteringsproces

Ingen rekrutteringsforløb er ens, men vi kan gøre brug af en personligheds- og IQ-test i løbet af processen. Det gør vi, fordi vi tror på, at det giver et mere dybdegående og nuanceret billede af, om vi er et godt match. Din personlighed og erfaring vægtes og indgår naturligt i den samlede vurdering.

Mosaikhjørnet er kundens specialist inden for fliser, klinker og mosaik. Vi har mere end 57 års erfaring inden for flisebranchen, og vi tilbyder kvalitetsløsninger til både private og erhverv. Vores medarbejdere er eksperter i alt inden for fliser, klinker, mosaik og montering, og kan give dig en personlig og kompetent vejledning. Vi er i alt 30 engagerede medarbejdere, tre inspirerende butikker og showrooms i Brønshøj, Glostrup og Aalborg. Vi gør hele tiden vores bedste for, at dit næste flisekøb skal blive en succes.

